

Anvisningar för ansökan till

Säljledning och Kvalificerad försäljning

Nackademin Yrkeshögskola 2010

LÄS DETTA DOKUMENT NOGA. Se även FAQ nedan.

SÅ HÄR SÖKER DU TILL SÄLJLEDNING OCH KVALIFICERAD FÖRSÄLJNING:

1. Lämna in ansökan till utbildningen senast den **30 april 2010**.

Ansökan kan göras på två sätt:

- a. Använd online-formuläret på vår hemsida, www.nackademin.se, under länken Ansökan.
- b. eller printa ut och fyll i ansökningsblanketten, ett pdf-formulär hittar du på vår hemsida, www.nackademin.se, under fliken Ansökan. Posta den tillsammans med övriga dokument.

2. Läs anvisningarna här nedan om dokument vi vill ha, förutom Ansökningsblanketten

- Gymnasiebetyg (Krav: Högskolbehörighet, Matematik B, Engelska B, Svenska B; Samhälle A)
- Sista kompletteringsdag är den **15 maj**, undantag: Du kan komplettera dina gymnasiebetyg fram till den **14 juni** om det är utfärdat 2010.
- CV med uppgifter om utbildningar, arbeten, kurser – styrka med intyg/betyg

Posta dokumenten med vanlig post, så att de finns hos oss senast den **30 april 2010** till:

Nackademin Yrkeshögskola
Antagningen
Tomtebodavägen 3A
171 65 Solna

Observera att ansökningar ej återsänds. Skicka därför aldrig handlingar i original.

För att prioriteras i första urvalsgruppen behöver du lämna in samtliga dokument. Följ anvisningarna noga. För sent inlämnad ansökan behandlas inte.

BEDÖMNING:

Samtliga meriter som du skickar in kommer att behandlas i samband med din ansökan.

När poäng på ansökningarna beräknats kallas du eventuellt till ett särskilt prov. Dessa anordnas mellan ca. 15 juni och ca. 30 juni.

Antagningsbesked skickas till samtliga sökande under juli månad.

Hur din ansökan värderas: Ditt gymnasiebetyg eller motsvarande, samt din tidigare arbetslivserfarenhet och högre utbildningar värderas. Som komplement till uppgifterna kommer proven att användas. De ca. 35 sökande med högst totalpoäng antas till utbildningen.

För dig som saknar fullständigt gymnasiebetyg eller motsvarande: Du kan bli antagen till Yrkeshögskoleutbildningar även om du saknar grundläggande högskolebehörighet. I så fall behöver du ha väl dokumenterade arbetslivserfarenhet från relevant arbete, till exempel inom försäljning, handel och marknadsföring minimum ett år per anställning. Bifoga dokumentation som styrker detta.

ÖVRIG INFO:

Frågor om antagningen besvaras av antagningen@nackademin.se eller på telefon 08 466 60 00.

VIKTIGA DATUM FÖR SÄLJLEDNING OCH KVALIFICERAD FÖRSÄLJNING 2010:

30 april: lämna din kompletta ansökan till utbildningen på Nackademin senast den 30 april 2010

15 maj: Sista kompletteringsdatum, poststämpel gäller

14 juni: sista kompletteringsdag för gymnasiebetyg utfärdade 2010, Antagningen tillhanda

Ca. 15 juni – 30 juni: särskilda prov

VANLIGA FRÅGOR - FAQ

När börjar utbildningen?

I augusti 2010, från och med v 34. Examen sker i juni 2012.

Vilka egenskaper behöver jag för att söka?

Vi tror att du som söker till oss:

- vill jobba med försäljning och säljledning efter utbildningen
- är en social, initiativrik och kreativ person som tycker om att jobba tillsammans med andra
- tar eget ansvar
- trivs med ett högt studietempo
- inte är rädd för utmaningar!

Hur mycket undervisning är det?

Det är ungefär 18-21 timmar i lektionssal per vecka. Lika mycket tid är avsatt för självstudier, uppgifter och projekt.

Hur är utbildningen upplagd?

Utbildningen består av kurser i olika ämnen, framförallt med ekonomi- och försäljnings/marknadsinriktning (se katalogen eller hemsidan). Studier och arbetsuppgifter bedrivs delvis individuellt, delvis som projekt i grupp. 52 veckor är teoristudier under fem perioder, 30 veckor är företagsförlagd praktik.

Vilken bakgrund har lärarna?

Lärarna har mycket hög kompetens. Alla har yrkeserfarenheter inom det ämnesområde där de undervisar.

Får man någon hjälp med att hitta företag när man ska göra LIA?(Lärande i arbete)

Du söker LIA-jobb/praktik själv. Skolan ger utbildning i att söka jobb samt ger stöd under sökprocessen genom mentorer.

Hur ser arbetsmarknaden ut?

Arbetsmarknaden består av många olika slags säljrelaterade arbeten i olika branscher och hos många olika typer av företag. Det råder konstant en stor efterfrågan på säljare och säljledare i de flesta branscher.

Kan jag tillgodoräkna sig kurser jag läst på andra skolor?

Nej, normalt kan du inte göra det. En eventuell bedömning görs av programmets ledningsgrupp.

Vad ger utbildningen för examen?

Efter utbildningen får du en Kvalificerad yrkeshögskoleexamen, som är en nationellt godkänd examen.

Kan jag komma ut och titta på skolan?

Du är välkommen på öppet hus lördag den 27 mars kl. 13-16 på Haga campus. Där har du möjlighet att prata med lärare och studenter.